

# Разница между FIFO и LIFO в оценке запасов

Igor Kyrzewski · 06.11.2025 · Księgowość – JDG, Księgowość – Spółki

---

## Ключевые моменты:

- **FIFO (Первый пришёл, первый вышел):** Предполагает, что старые товары (первоначально купленные) продаются первыми – это похоже на очередь в супермаркете, где первый покупатель выбирает первые товары.
- **LIFO (Последний пришёл, первый вышел):** Предполагает, что новые товары (последние купленные) продаются первыми – как в складе, где берёшь сверху стопки, а не снизу.
- **Главное отличие:** FIFO лучше отражает реальный оборот запасов и проще в Польше для малого бизнеса (JDG), в то время как LIFO может уменьшить прибыль при росте цен, но в польском НДС для JDG не допускается.
- **Практическое влияние:** FIFO обычно приводит к более высокой прибыли и налогам во время инфляции; LIFO – к более низким. В Польше предпочтительнее FIFO или средневзвешенная стоимость, чтобы избежать проблем с налоговой службой.

## Что такое FIFO?

FIFO – это метод, при котором затраты на покупку старых товаров сначала учитываются при расчетах продаж. Например: Вы купили 10 футболок по 10 злотых каждая в январе и 10 по 15 злотых каждая в марте. Вы продаёте 15 штук – стоимость:  $10 \times 10$  злотых +  $5 \times 15$  злотых = 175 злотых. Легко отслеживать, подходит для сезонного бизнеса.

## Что такое LIFO?

LIFO означает, что для продаж учитываются затраты на новые покупки. В том же примере: Продавая 15 штук – стоимость:  $10 \times 15$  злотых +  $5 \times 15$  злотых = 225 злотых (вся последняя покупка + часть из более ранней). Это может "скрывать" более высокие затраты, уменьшая прибыль, но в Польше это не допускается для

НДФЛ в JDG – лучше избегать.

### **Когда выбирать какой метод?**

В Польше для JDG (индивидуальное предпринимательство) рекомендуется FIFO – просто и соответствует закону. LIFO предназначен только для крупных компаний с полной бухгалтерией. Выбор влияет на налоги: при росте цен FIFO увеличивает доход (более высокий НДФЛ), тогда как LIFO уменьшает его.

## **Подробное обсуждение различий между FIFO и LIFO в контексте оценки запасов в бизнесе**

### **Введение в методы оценки запасов**

В бухгалтерии, особенно в торговых или сервисных компаниях с запасами, используются методы FIFO (Первый пришёл, первый вышел) и LIFO (Последний пришёл, первый вышел) для определения, какие затраты на покупки отнести к продажам, когда вы не отслеживаете каждый продукт физически. Это имеет решающее значение для расчета затрат на продажи (KUP), прибыли и налога на доходы физических лиц (НДФЛ) в Польше. Выбор метода влияет на баланс компании, декларацию PIT-36 и даже взносы ZUS (через доход). В 2025 году, согласно Закону о НДФЛ (статьи 22-24), предпочтительными для индивидуальных предпринимателей (JDG) являются FIFO или средневзвешенная стоимость – использование LIFO допустимо только в полной бухгалтерии для крупных организаций (оборот >2 миллиона EUR). Эти механизмы предотвращают "потерю" затрат между годами, но их различия могут изменить вашу отчетность на сотни злотых. Ниже мы поэтапно объясняем различия с примерами и таблицами на основе рекомендаций Министерства финансов.

### **Основные предположения и механизмы**

- **FIFO:** Имитирует естественное обращение – товары, купленные первыми, выходят первыми (как молоко в холодильнике, которое быстрее портится). Затраты на продажи = старые партии. Конечные запасы оцениваются по последним ценам.

- **LIFO:** Предполагает, что вы продаёте новейшие покупки (как в оптовом магазине, где новые партии кладут сверху). Затраты на продажи = новейшие партии. Конечные запасы по старым, более дешевым ценам.
- **Общие характеристики:** Оба метода используются в учете запасов (KPiR или бухгалтерское ПО); требуют инвентаризации в конце года (31 декабря). В Польше LIFO не влияет на НДС (нетто), но влияет на НДСЛ.

Разница становится очевидной во время инфляции (рост цен): FIFO "толкает" старые, дешевые затраты в продажи, увеличивая прибыль; LIFO "толкает" дорогие затраты, снижая прибыль.

### Практический сравнительный пример

Допустим, JDG торгует электроникой: В 2025 году вы покупаете 100 наушников:

- Январь: 50 штук по 20 злотых каждая (1000 злотых).
- Май: 50 штук по 30 злотых каждая (1500 злотых).
- Продажа в декабре: 70 штук (выручка 2800 злотых, предполагая маржу).

### Расчёты затрат на продажи:

- **FIFO:** Первые 50 штук по 20 злотых (1000 злотых) + 20 штук по 30 злотых (600 злотых) = **1600 злотых затрат**. Прибыль:  $2800 - 1600 = 1200$  злотых. Конечные запасы: 30 штук по 30 злотых = 900 злотых.
- **LIFO:** Последние 50 штук по 30 злотых (1500 злотых) + 20 штук по 20 злотых (400 злотых) = **1900 злотых затрат**. Прибыль:  $2800 - 1900 = 900$  злотых. Конечные запасы: 30 штук по 20 злотых = 600 злотых.

Результат: FIFO даёт более высокую прибыль (на 300 злотых), что означает более высокий НДСЛ (примерно на 36 злотых больше при ставке 12%). LIFO снижает налог, но в Польше для JDG вы не можете его использовать – рискуя корректировкой со стороны налоговой службы.

### Влияние на налоги и расчеты ZUS в Польше

- **PIT-36:** В приложении В к PIT (пункт 52) затраты на товары = начальный запас + покупки - конечный запас. FIFO переносит более дорогие запасы на следующий год (более высокая стоимость в будущем); LIFO – более дешевые (ниже). Для JDG стандартом является FIFO – LIFO только в RZiS для компаний.
- **ZUS:** Уменьшает базу для взносов (доход после затрат) – LIFO давал бы меньший доход (экономия 9% на взносах на здравоохранение, около 27 злотых в примере), но незаконен для JDG. В расчете в апреле 2026 года разница влияет на возврат/платеж.
- **Инфляция и тенденции:** При росте цен (например, в 2025 году прогноз 3-4%) FIFO увеличивает текущий доход (более высокий НДСЛ), в то время как LIFO минимизирует его – поэтому LIFO популярен в США, но редко в ЕС (включая Польшу) из-за Директивы 2013/34/ЕС.

## Преимущества, недостатки и практические советы

- **Преимущества FIFO:** Просто, соответствует реальности (товары не портятся "бесконечно"), легко с налоговой службой; переносит более высокие затраты в будущее.
- **Недостатки FIFO:** Более высокий текущий НДСЛ при инфляции.
- **Преимущества LIFO:** Защита от инфляции (ниже прибыль), но...
- **Недостатки LIFO:** Сложный учет, незаконен для JDG в НДСЛ – несёт риск штрафа в размере 75% налогового пени.
- **Советы для JDG:** Выбирайте FIFO в KPiR (столбец 10); используйте Excel или wFirma для автоматизации. Инвентаризация ежеквартально, чтобы избежать корректировок (в течение 15 дней после). Если оборот растёт – рассматривайте средневзвешенную стоимость (проще, чем LIFO). Консультируйтесь с бухгалтером – в 2024 году Министерство финансов выпустило 2000 интерпретаций по методам.

В заключение, FIFO является "безопасным выбором" для польских JDG – простым и законным, тогда как LIFO — инструмент для крупных компаний при определённых условиях. Разница заключается в порядке затрат: старые против новых, что изменяет прибыль на 10-30% при переменных ценах. Реализация FIFO

минимизирует риски, а симуляции в бухгалтерском ПО помогут протестировать сценарий.

---

TimeGroup · 06.11.2025 · <https://tmgp.pl/ru/knowledge-base/roznica-miedzy-fifo-a-lifo-w-wycenie-zapasow>