

Новы ліквід уліку ПДВ - 240 000 зл

Igor Kyrzczewski · 05.02.2026 · Clients

З 1 студзеня 2026 года павялічаны ліміт вызвалення суб'ектаў ад ПДВ з 200 000 зл да 240 000 зл, што дае мікрапрадпрымальнікам дадатковы маргін бяспекі ў абарачэнні без неабходнасці рэгістрацыі як актыўны падаткік ПДВ.

З 2026 года вызвалення ад падатку могуць карыстацца падаткаплацельшчыкі, чый аб'ём продажаў у мінулым падатковым годзе не перавысіў 240 000 зл. Сцэсцуючы ліміт 200 000 зл быў павышаны на 40 000 зл, што азначае большую гнуткасць, асабліва для самых маленькіх кампаній і людзей, якія вядзяць адзіночны бізнес.

Для каго гэта добрая навіна?

- Мікракампаніі, фрылансеры і ІП, якія раней "краналіся" ліміту 200 000 зл, атрымліваюць больш прасторы для развіцця без неабходнасці ўступаць у ПДВ.
- Падаткаплацельшчыкі, якія ў 2025 годзе перасягнулі 200 000 зл абароту, але не перавысілі 240 000 зл, могуць у 2026 годзе карыстацца вызваленнем - часта без неабходнасці "чакаць год" для вяртання да статусу вызваленнага пасля падачы адпаведнага абнаўлення VAT-R.
- Павышаны ліміт таксама ахоплівае замежныя суб'екты, якія карыстаюцца ў Польшчы працэдурай МСП, калі яны выконваюць умовы вызвалення.

Што гэта азначае для нашых кліентаў?

1. Магчымасць застацца па-за ПДВ пры вышэйшых даходах
Калі ваша продаж у 2025 годзе не перавысіла 240 000 зл, у 2026 годзе можна будзе карыстацца вызваленнем ад падатку - нават калі вы перасягнулі ранейшы парог 200 000 зл. Гэта дае час для бяспечнага павелічэння продажаў без абавязку належнага падліку ПДВ і падачы дэкларацыі ПДВ.

2. Неабходнасць кантролю абароту на працягу года

Вызваленне ўсё яшчэ губляецца пасля перавышэння ліміту на працягу года - пасля перавышэння 240 000 зл трэба зарэгістравацца як дзейны падаткаплацельшчык ПДВ і абкладаць падаткам наступныя транзакцыі. Таму асабліва важна рэгулярна маніторыць даходы (напрыклад, штомесячныя справаздачы пра продажы) і планаваць буйныя кантракты.

3. Рашэнне: застацца вызваленым ці ўступіць у ПДВ?

Павышаны ліміт не заўсёды азначае, што выгадна заставацца па-за ПДВ - кампаніі, якія супрацоўнічаюць галоўным чынам з падаткаплацельшчыкамі ПДВ, несучы высокія выдаткі з ПДВ, могуць выйграць ад актыўнага стасунку з падаткамі. У многіх галінах (B2C, паслугі для спажываўцоў) падтрымка вызвалення ад падатку ўсё ж такі застаецца эканамічна выгаднай.

Нашы рэкамендацыі для мікрапрадпрыемцаў

- Мы праверым вашыя абароты за 2025 год і пацвердзім, ці адпавядаеце вы ўмовам для карыстання вызваленнем ад падатку ў 2026 годзе.
- Мы прааналізуем, што больш выгадна: застацца пры вызваленні, ці перайсці на статус дзейнага падаткаплацельшчыка ПДВ (урахоўваючы структуру выдаткаў і кліентаў).
- У разе неабходнасці мы падрыхтуем і пададзім абнаўленне VAT-R (вяртанне да вызвалення або рэгістрацыя ў ПДВ), а таксама адаптуем улік продажаў да новых лімітаў.

Калі вы хочаце праверыць, як новы ліміт уплывае на вашу канкрэтную сітуацыю (напрыклад, прагнозы абаротаў на 2026 год), запрашаем звяртацца ў наш офіс - мы падрыхтуем індывідуальны аналіз і рэкамендацыю формы разлікаў ПДВ.